

**Points de négociation possibles :**

- le prix
- les modalités de paiement
- les délais de livraison
- les conditions de livraison
- délais de réalisation

**IMPRIMEUR CHOISI : Service Plus**

- le prix : nous avons opté pour le devis de Service Plus dont le montant TTC est de 1 613,64€. Ici, nous souhaitons négocier avec l'imprimeur afin de faire baisser le montant du devis. Cette réduction de 113,64 € environ va nous permettre de faire définitivement appel à Service Plus car le devis de celui-ci répond mieux à nos attentes grâce à l'élaboration du tableau de scoring (et donc à notre cahier des charges) par rapport aux informations du devis établi par L'Imprimeur.

- les modalités de paiement : paiement effectué après réception et validation du bon de réception
- les délais de livraison : nous voulons négocier sur les délais de livraison qui devra se dérouler juste après l'impression
- les conditions de livraison : livraison à la mairie
- délais de réalisation : délais entre 10 à 15 jours mentionné sur le devis, nous voulons négocier pour 10 jours